



ICO第1阶段的开始

2018年8月17日 - 2018年9月16日

ICO第2阶段的开始

2018年9月17日 - 2018年12月31日

商业问题

- ❖ 高效的市场营销。高效的市场营销公司往往需要巨大的投资，而这种投资是小业主所缺乏的；
- ❖ 网站开发和支付系统高昂的费用；
- ❖ 对于小业主来说用户界面功能有限（关于提供描述它服务的图片和视频资料可能性较低）；
- ❖ 和大公司相比不公平的竞争条件；
- ❖ 网上商店无法自主运行。

客户问题

- ❖ 高价；
- ❖ 搜索特定的专家服务很困难；
- ❖ 对于一些无质量的服务进行虚假的评论；
- ❖ 没有保障的必要缴费；
- ❖ 缺乏关于中小企业服务的客观信息，结果客户选择大的公司并且转而支付给大公司。

Freldo是什么？

是基于区块链技术和智能合同的全球第一个为提供商和客户提供连接服务的分散生态系统。

Freldo怎样运行？

请看视频：

- ❖ [Introducing Freldo - A Brand-New Business Social Network](#)
- ❖ [Freldo starts an ICO](#)

功能

- ❖ 交易服务的便捷搜索；
- ❖ 区块链和智能合同；
- ❖ 朋友和熟人的真实反馈；
- ❖ 免费的商业广告；
- ❖ 转介佣金计划
- ❖ 交易完全透明免费。

手机版本

- ❖ iOS；
- ❖ Android；
- ❖ 通过Freldo移动端的应用进行搜索，订购和支付。

FRECN代币

代币发售日期

ICO第1阶段的开始: 2018年8月17日
 ICO第2阶段的开始: 2018年9月17日
 Soft cap: 5 000 000 USD
 Hard cap: 20 000 000 USD
 代币价格:
 1 FRECN = 0.08 USD,
 1 FRECN = 0.2586 CS

购买方式

Ethereum



Credits



USD/EUR



代币的生成数量 - 800 000 000. 代币售卖日期结束后新的代币以及采矿将不会被接受. 购买后, 代币将立即进行转移.

代币分配

- ❖ 75% 参与者
- ❖ 10% 团队
- ❖ 5% 顾问, 赏金
- ❖ 10% 储备

分配手段

- ❖ 35% 研究和开发
- ❖ 35% 市场营销
- ❖ 15% 运营
- ❖ 10% 安全
- ❖ 5% 法律保障

团队FrelDO



Eugene Olkhovski

项目创建者和领导
加拿大多伦多

[LinkedIn](#)



Zelik Levit

CTO
加拿大多伦多

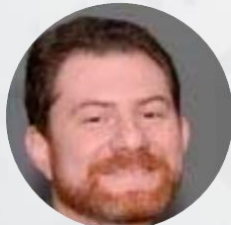
[LinkedIn](#)



Pavel Brokhman

高级技术顾问
加拿大多伦多

[LinkedIn](#)



Gennadiy Shlayer

数据库设计师
加拿大多伦多

[LinkedIn](#)



Alex Manzyukov

发展顾问
加拿大多伦多

[LinkedIn](#)



Yevgeny Merkulov

技术领导
Ness Ziona, 以色列

[LinkedIn](#)

顾问



Michael Creadon

媒体ICO顾问
美国伊利诺伊州芝加哥市

[LinkedIn](#)



Laura Zaharia

Blockchain开发顾问
罗马尼亚

[LinkedIn](#)



Umar Shafiq

顾问
韩国

[LinkedIn](#)



Savio Gomez

ICO顾问 - 战略
日本

[LinkedIn](#)



Tudorache Alex

ICO营销顾问
布加勒斯特, 罗马尼亚

[Twitter](#) | [LinkedIn](#)



Naviin Kapoor

Blockchain顾问
阿联酋

[LinkedIn](#)



Oti Edema

Blockchain顾问
英国切姆斯福德

[LinkedIn](#)



Sanjeev Raghu

推销顾问(营销战略)
印度新德里

[Facebook](#) | [LinkedIn](#)

团队成员和顾问详情见此: ico.frel.do.com

我们的伙伴



更多关于 Frel do公司 和代币FREC N的信息:

[Token Sale Website](#) | [White Paper](#) | [Presentation](#)

© 2018 Frel do