



FRELDO
Token sales

सेवा बाजार की शक्ति को उजागर करना

आईसीओ चरण 1

17 अगस्त, 2018 से 16 सितंबर, 2018

आईसीओ चरण 2

17 सितंबर, 2018 से 31 दिसंबर, 2018

व्यापार की समस्याएं

- ❖ महंगा विपणन। प्रभावी विपणन अभियान को महत्वपूर्ण निवेश की आवश्यकता होती है, आम तौर पर छोटे व्यवसाय मालिकों का इसके लिए अभाव होता है;
- ❖ भुगतान प्रणाली, वेबसाइट विकास के उपयोग के लिए उच्च कमीशन;
- ❖ छोटे व्यवसाय के मालिक के लिए उपयोगकर्ता इंटरफ़ेस की सीमित कार्यक्षमता (फोटो और वीडियो सामग्री के प्लेसमेंट के लिए अपनी सेवाओं का वर्णन करने के सीमित अवसर);
- ❖ बड़ी कंपनियों की तुलना में असमान प्रतिस्पर्धी स्थितियां;
- ❖ एक ऑनलाइन स्टोर के काम को स्वचालित करने में असमर्थता।

ग्राहक की समस्याएं

- ❖ ऊंची कीमत;
- ❖ विशेषज्ञ की विशेष सेवाओं की मुश्किल खोज;
- ❖ नकली समीक्षा जो कम गुणवत्ता वाली सेवाओं का कारण बनती है;
- ❖ गारंटी के बिना आवश्यक भुगतान;
- ❖ छोटे या मध्यम व्यवसाय द्वारा प्रदान की जाने वाली सेवाओं के बारे में उद्देश्यपूर्ण जानकारी की कमी। नतीजतन ग्राहक बड़ी कंपनियों की सेवा चुनते हैं और खरीद के लिए अधिक भुगतान करते हैं।

FrelDO क्या है?

पहला वैश्विक एक विकेन्द्रीकृत पारिस्थितिक तंत्र ब्लॉक सेवा प्रौद्योगिकी और स्मार्ट अनुबंधों के आधार पर सेवा प्रदाताओं और ग्राहकों को जोड़ता है।

FrelDO कैसे काम करता है?

कृपया वीडियो देखें:

- ❖ [Introducing FrelDO - A Brand-New Business Social Network](#)
- ❖ [FrelDO starts an ICO](#)

कार्यात्मकता

- ❖ माल और सेवाओं की सुविधाजनक खोज;
- ❖ ब्लॉकचेन और स्मार्ट अनुबंध;
- ❖ दोस्तों और परिचितों से सच्ची समीक्षा;
- ❖ व्यापार के लिए मुफ्त विज्ञापन;
- ❖ रेफरल इनाम कार्यक्रम;
- ❖ सुरक्षा और लेनदेन की पूर्ण पारदर्शिता;

मोबाइल संस्करण

- ❖ iOS;
- ❖ Android;
- ❖ FrelDO मोबाइल ऐप का उपयोग करके खोजना, ऑर्डर करना और भुगतान करना।

FRECN टोकन

टोकन बिक्री की शर्तें

ICO चरण 1 की शुरुआत: 17 अगस्त, 2018
 ICO चरण 2 की शुरुआत: 17 सितंबर, 2018
 सॉफ्ट कैप: \$5 000 000
 हार्ड कैप: \$20 000 000
 विनिमय दर:
 1 FRECN(X) = 0.4 USD,
 1 FRECN(X) = 0.2586 CS

खरीद विधि

Ethereum



Credits



USD/EUR



टोकन की कुल मात्रा - 800 000 000 है। बिक्री के बाद टोकन निर्माण या खनन अनुपलब्ध है। एक बार भुगतान भेजने के बाद आपको तत्काल टोकन मिल जाएगा।

टोकन का आवंटन

- ❖ 75% आईसीओ योगदानकर्ता
- ❖ 10% टीम
- ❖ 5% सलाहकार, प्रारंभिक समर्थक, इनाम
- ❖ 10% आरक्षित निधि

निधि का आवंटन

- ❖ 35% अनुसंधान और विकास
- ❖ 35% विपणन और बिक्री
- ❖ 15% संचालन
- ❖ 10% सुरक्षा
- ❖ 5% कानूनी

Frelido टीम



Eugene Olkhovski

Frelido टोरंटो, कनाडा के संस्थापक
 और सीईओ

[LinkedIn](#)



Zelik Levit

CTO
 टोरंटो, कनाडा

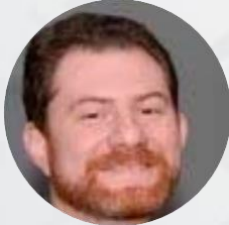
[LinkedIn](#)



Pavel Brokhman

वरिष्ठ तकनीकी परामर्शदाता
 टोरंटो, कनाडा

[LinkedIn](#)



Gennadiy Shlayer

उद्यम डेटा वास्तुकार
 टोरंटो, कनाडा

[LinkedIn](#)



Alex Manzyukov

लीड विकासक परामर्श
 टोरंटो, कनाडा

[LinkedIn](#)



Yevgeny Merkulov

तकनीकी लीड नेस
 ज़ियाना, इज़राइल

[LinkedIn](#)

सलाहकार



Michael Creadon

मीडिया आईसीओ सलाहकार
शिकागो, इलिनोइस, यूएसए

[LinkedIn](#)



Laura Zaharia

ब्लॉकचेन विकास
सलाहकार
रोमानिया

[LinkedIn](#)



Praveen Rai

निवेशक संबंध सलाहकार
दिल्ली, भारत

[LinkedIn](#)



Savio Gomez

आईसीओ सलाहकार -
रणनीति
जापान

[LinkedIn](#)



Tudorache Alex

आईसीओ विपणन
सलाहकार
बुखारेस्ट, रोमानिया

[Twitter](#) | [LinkedIn](#)



Naviin Kapoor

ब्लॉकचेन सलाहकार
संयुक्त अरब अमीरात

[LinkedIn](#)



Oti Edema

ब्लॉकचेन सलाहकार
चेम्सफोर्ड, यूनाइटेड
किंगडम

[LinkedIn](#)



Sanjeev Raghu

विपणन सलाहकार
नई दिल्ली क्षेत्र, भारत

[Facebook](#) | [LinkedIn](#)

ico.fredlo.com पर पूर्ण टीम और सलाहकार

हमारे सहयोगी



अतिरिक्त जानकारी

Fredlo और FRECN टोकन बिक्री के बारे में अधिक जानकारी के लिए संसाधन:

[टोकन बिक्री की वेबसाइट](#) | [श्वेतपत्र](#) | [प्रदर्शन](#)

© 2018 Fredlo